COLEGIO DE FISICOS DE COSTA RICA JUNTA DIRECTICA Acta 328

Fecha: 9 de Noviembre de 2022

Presentes	Cargo	Ausentes con Excusa	Ausentes sin Excusa
Erick Mora Ramírez	Presidente	Presente	
Bryan Francisco Hidalgo Delgado	Vice- presidente	Presente	
Marco Antonio Rodríguez Jirón	Secretario	Presente	
Gerardo Noguera Vega	Tesorero	Presente	
Aris Nicola Barbieri Cavallini	Vocal 1	Presente	
José Pablo Valverde Mora	Vocal 2	Presente	
Leopoldo Esquivel Alvarado	Vocal 3	Presente	
Luz María Moya Rodríguez	Fiscal	Presente	

La sesión se inicia a las 19h04

Agenda:

- 1. Lectura y aprobación de la agenda
- 2. Definición de fecha para Proxima Asable general
- 3. Solicitud Patricia Mora y Juan Carlos Rivera ALFIM
- 4. Solicitud eximir cuotas a Paulo Solano
- 5. Rediseño Pagina Web
- 6. Asamblea Colegiada Representativa
- 7. Caso Jim Alexander Navarro
- 8. Ricardo Quesada Incorporación
- 9. Información Contador
- 10. Asamblea Extraordinaria
- 11. Varios

Resultado de la votación: 5 a favor, 0 en contra

Acuerdo en firme: 5 a favor, 0 en contra

1. Definición de la próxima Asamblea General

00:00:28 Erick Mora

De la próxima Asamblea General.

¿Para la probablemente la segunda semana de enero sería lo ideal, verdad? ¿La última elección se hizo en la tercera semana de enero, pero entre las entradas, si entra segunda, tercera y ya con eso cumpliríamos un año, verdad?

00:00:55 Erick Mora

Entonces la idea sería tratar de planear eso la última vez que hicimos la Asamblea Extraordinaria que marcó todavía nos está debiendo el acta que por eso no la hemos leído.

00:01:10 Erick Mora

Tuvimos mucho problema con la Gaceta, entonces por eso era que quería hacer la reunión desde ya como para fijar la fecha. Yo voy a hacer la solicitud de la reserva del auditorio de física

00:01:35 Erick Mora

¿De una vez en la escuela de física para enero y yo creo que con eso no es problema porque porque no hay no hay clases, verdad?

00:01:43 Erick Mora

¿O sea, clases de verano en los miércoles generalmente no hay, entonces podríamos, podríamos fijar una fecha? Yo no sé.

00:01:51 Erick Mora

No sé vamos a ver si les parece, yo propondría que podemos hacerla el miércoles 11 de enero.

Generalmente son después de las de las 6:00 de la tarde. ¿La primera convocatoria, verdad? Gerardo, la primera se hace a las 6 y la segunda se hace a las 6:30 con los que estén.

00:02:24 Gerardo Noguera

¿11 miércoles, verdad?

00:02:26 Erick Mora

Sí, 11 de enero, miércoles.

00:02:30 Erick Mora

Yo hago la carta para física.

00:02:33 Gerardo Noguera

Yo la pondría honestamente a las 5:30.

00:02:39 Gerardo Noguera

O sea, la segunda convocatoria a las 6.

00:02:42 Erick Mora

Diay si quiere, usted tenía la cosa, está el documento que se hacía Para la Gaceta.

00:02:50 Gerardo Noguera

Ya definido la fecha yo con mucho gusto.

00:02:55 Gerardo Noguera

Lo agrego, lo único es que si hay que poner ahí los puestos que se Van a elegir.

00:03:04 Gerardo Noguera

¿Alguien de sé estoy seguro cuales?

00:03:04 Erick Mora

No, yo me fijo yo me fijo.

00:03:06 Gerardo Noguera

La primera parte todo yo re público todos.

00:03:07 Erick Mora

Se los paso.

00:03:08 Erick Mora

Porque yo creo que era este ver los puestos del vicepresidente Y 2 vocales creo que era. Entonces primero se tiene que, di pues tener la renuncia de ellos para la asamblea y ya después volver a elegir.

00:03:35 Gerardo Noguera

Lo haría, habría que preguntarle más bien.

00:03:38 Gerardo Noguera

A doña Leda que ya nos mandó el último informe del último informe, con el acta de Marco.

Ahora pues, que tenemos un asunto, Erick. Para yo hacer la convocatoria de elección de que se van a elegir, digamos, el puesto de vocal y todo eso. Necesitamos que esas personas renuncien antes.

00:04:09 Luz Moya

Sí, eso es lo que pretendía decir que hay que pedirles a aquellos que estaban comprometidos a renunciar, que renuncie para poder entonces hacer en la convocatoria la lista de los nuevos.

00:04:28 Aris Barbieri

Hola . Yo los preguntaría entonces, bueno, lo que es la renuncia, me imagino que uno puede mandarles la carta, tal vez con firma digital o alguna cuestión así, más fácil.

00:04:49 Gerardo Noguera

Tal vez sería bueno, tenemos chance todavía, tal vez lo que se puede hacer. ¿Bueno, yo no sé si tú eres un caso, el terreno de los que renuncian sí, verdad?

00:04:56 Aris Barbieri

Creo que sí

00:04:58 Gerardo Noguera

Es que no me acuerdo cuales eran, pero ahí están, entonces lo que podrías decir es: manifiesta a la Junta directiva que a partir de enero del 2023 no va a ejercer funciones como vocal dentro del colegio.

00:05:17 Luz Moya

No puede ser a partir de enero puedes tiene que ser en diciembre que renuncien partir de diciembre, para que entonces en enero ya no tengamos vocal.

00:05:28 Aris Barbieri

Ah OK.

00:05:30 Jose Valverde

Creo que en mi caso también era, me parece

00:06:04 Luz Moya

Les recomiendo por favor les recomiendo que renuncien antes de hacer la convocatoria. No tiene sentido, no tiene sentido que nosotros convocamos para eso si ellos no han presentado la denuncia por.

00:06:21 Erick Mora

Sí, entonces sería serían Brian el primero, el segundo sería Paulo.

Y el vocal 3 que sería un Leopoldo.

Las personas que tienen que renunciar son el vicepresidente que sería Brian, el segundo, el segundo vocal que es este Pablo y el tercer vocal que sería don Leopoldo.

00:07:28 Erick Mora

Entonces, este esos son los que tienen que renunciar, yo lo que voy a hacer es mandar una copia del cuadrito.

Entonces apenas tengamos las cartas, tal vez podemos dar una semana.

00:08:28 Luz Moya

Lo que hay que hacer es recordarles que por favor renuncien en noviembre, a partir de diciembre o cualquier cosa así para que no nos salga la convocatoria a la asamblea antes de la renuncia de.

00:08:47 Erick Mora

Es que para la última Asamblea Extraordinaria tuvimos algunos inconvenientes con algunos agremiados en el sentido de que supuestamente no habíamos cumplido con los tiempos de convocatoria y demás.

00:08:58 Erick Mora

Por eso es que la reunión la estoy haciendo, la estamos proponiendo hoy para ver si podemos obtener las renuncias lo antes posible y entonces este.

00:09:17 Erick Mora

Sí el el problema que hubo la última vez fue que la Gaceta duró mucho tiempo en la publicación y entonces no nos dio.

00:09:26 Erick Mora

¿No nos dieron los tiempos, por eso fue que tuvimos que anular y otra vez volver a hacer la convocatoria, pero entonces?

00:10:49 Erick Mora

Sí y bueno, entonces viendo eso, tal vez entonces la otra semana, ahí les les ayudamos para recordar que hacemos esto. Yo mando la carta de una vez a la escuela de física para pedir la reserva del auditorio para el para el 11 a las 5:30 hacemos la primera convocatoria y ya después yo con Gerardo me coordino para hacer las cosas en la Gaceta. Y poder tratar de tener esto lo antes posible.

2. Pagina Web

00:11:18 Erick Mora

Lo segundo es que estaba en la agenda que yo les había propuesto, es que que yo les había enviado ya la información sobre el asunto relacionado a la mejora en La página web.

00:11:35 Erick Mora

De acuerdo, esté prácticamente que lo que la gente nos puso, verdad la compañía nos puso es lo que habíamos conversado con ellos.

Aún así, con ellos están cobrando al final creo que son menos de 2000 USD.

Él no puede trabajar todo por objetivos. Pero si nosotros tuviéramos el dinero inmediatamente es simple y sencillamente él pone a 2 o 3 programadores.

Para comenzará a tener esto de una vez ejecutado. A mí lo que me llama la atención es que es como un sistema completamente auto gestionable.

Donde cada uno puede, inclusive agregando los comprobantes de pago y después nosotros mismos. Este la Junta directiva del tesorero puede verificar que los pagos se hicieron.

De hecho, la última semana se pusieron al día una alta cantidad de físicos médicos porque les estaban pidiendo información para sacar plazas en propiedad, entonces.

¿Eh la parte contable tuvo que haber mejorado notablemente los ingresos porque habían varios que estaban muy atrasados, verdad este entonces?

Pero este el objetivo es di poder desarrollar este módulo lo antes posible. Yo creo que podemos pagar prácticamente la mitad.

¿En en un solo tracto para que ellos puedan comenzar a desarrollar esto YY después pagaríamos el otro trato, verdad? Si fuera si fuera viable con. Creo que el sistema, la idea es que sea bastante versátil. Yo he trabajado con sistemas así en en otras sociedades, este no digamos de profesionales, entonces.

Genera las certificaciones, que es el mayor lío que siempre tenemos con el colegio. La gente podría descargar sus certificaciones, que hay 2 posibilidades, una con la firma manuscrita que salga la certificación u otra que salga ya confirmada con firma digital, pero que tendrían que se tendría que enviará al correo de presidencia, verdad para que se pueda, para que se pueda firmar de forma digital, entonces ahí yo no sé si ustedes lograron ver esta esta información que les pase la.

00:16:40 Erick Mora

¿Hace una semana una cosa así, eh? Respecto de la del desarrollo del del portal.

00:16:47 Erick Mora

No es una página, no es una página web.

00:16:49 Erick Mora

Simple, eso es un portal.

00:16:52 Erick Mora

¿Completo, verdad?

00:16:54 Erick Mora

No sé si si ustedes lo pudieron ver.

00:16:58 Erick Mora

¿Y si tienen algún comentario?

00:17:04 Gerardo Noguera

Eric, yo creo que el convencimiento no es tanto para nosotros, yo particularmente yo estoy de acuerdo.

00:17:10 Gerardo Noguera

¿De que esto?

00:17:10 Gerardo Noguera

Se trate solventar ya de una vez por.

00:17:13 Gerardo Noguera

Que es como poner ejemplos al respecto y ojalá empezará a hacerle lo vi.

00:17:18 Gerardo Noguera

En la.

00:17:21 Gerardo Noguera

En la misma chata el colegio y decirle, mira, aquí es esto aquí todo esto, aquí lo otro se va a solventar esto, pero si lo que quiere inversión y de.

00:17:28 Gerardo Noguera

Una vez que lleguen esos días a decirnos.

00:17:31 Gerardo Noguera

Pero la verdad que mi padre está bien.

00:17:31 Erick Mora

Si la.

00:17:34 Erick Mora

Sí yo.

00:17:36 Erick Mora

Sí, ahí ahí hay.

00:17:38 Erick Mora

¿Varias cosas que se pueden implementar, verdad si ustedes?

00:17:41 Erick Mora

Pero el mismo sistema, si ustedes quieren, pueden cargar la información personal y desarrollar un un inclusive un curriculum vitae.

00:17:50 Erick Mora

¿Este se pueden hacer varias, varias cosas sin sin mayor problema, verdad? Porque son sistemas que son auto gestionables, entonces todo es en función del tiempo que usted invierte en.

00:18:02 Erick Mora

¿En proveer información es información que no, es por decirlo así, disponible para todo El Mundo, verdad? Sino que el colegio tiene tiene esa información, verdad que de todas maneras ya todo El Mundo nos lo pide, todo El Mundo no lo tiene que entregar y este hay información que no se da, que no se da a alguien mas esta plataforma que ellos iban a desarrollar es completamente este para nosotros.

00:18:33 Erick Mora

¿Verdad? ¿No, no, es algo que se está replicando para diferentes colegios, verdad? Nada de eso.

00:18:39 Erick Mora

¿Entonces no sé qué les parece, porque la gente esta de esta compañía me ha estado insistiendo en que vamos a hacer y pues el objetivo es tratar de definir les esto, verdad? Tal vez hacer un.

00:18:53 Erick Mora

¿Un pull por decirlo así, de un 50% les pagamos para ver eso y cuando terminen el otro 50% y nosotros estemos satisfechos, ya ya podemos pagar el resto, verdad?

00:19:05 Erick Mora

No sé qué les parece.

00:19:06 Bryan Hidalgo

Perdón es que no sé si son.

00:19:09 Bryan Hidalgo

Ahí el el.

00:19:11 Bryan Hidalgo

Donde estoy aquí con el navegador manejando, entonces por eso es que no he intentado hacer interrupciones por lo mismo, ahí me avisan cualquier cosa se suena, y tú, cuándo te un momento este sí, nada más como para ampliar un poquito ahí con lo que está diciendo Eric, porque me parece que algún momento mencionó ahí.

00:19:27 Bryan Hidalgo

Que le ayudara con esto los tracks.

00:19:29 Bryan Hidalgo

Si no me equivoco. La empresa sí dijo que podía hacerse, digamos, como por objetivos, o sea, no tiene que todos pagos, sino que se podría hacer dependiendo de cuál sea el avance que ellos hayan causado. Me parece que el señor se había dicho eso.

00:19:42 Bryan Hidalgo

De que las mismas que tú overvelde yo.

00:19:45 Bryan Hidalgo

Entonces este este, pues sí, entonces por si acaso fuera el que tengo que que se dice que los 3, perdón.

00:19:53 Bryan Hidalgo

¿Los 2 tractos son muy pesados porque sí, bueno y creo que todos vieron el correo y no sé si si pudieron este ver los 2 montos y pues son considerados verdad? Bueno, sí, creo que lo hemos mencionado en el chat este entonces.

00:20:04 Erick Mora

Pero un 11000 casi 12000.

00:20:07 Erick Mora

¿Tú eres?

00:20:08 Bryan Hidalgo

¿Sí, correcto, entonces sí, pues sí, este cómo es esto?

00:20:11 Bryan Hidalgo

Eh para ver.

00:20:14 Bryan Hidalgo

Exactamente no recuerdo cuánto es, digamos, el monto que tiene ahorrado el colegio, pero después en esto sí, sí se va de pues un monto considerable, o sea, no tal vez no todos, pero sí.

00:20:24 Bryan Hidalgo

Es un.

00:20:24 Bryan Hidalgo

Un una inversión fuerte, por decirlo de esta forma, por decirlo de alguna.

00:20:28 Bryan Hidalgo

Forma, pero si se ve que después el sistema bastante completo este.

00:20:33 Bryan Hidalgo

Si no, yo creo que más que todo era ese intervención que quería hacer lo de lo de esto, lo de que los 3 se puede hacer en distintos productos. De hecho, yo creo que quedó ahí como negociable con ellos.

00:20:42 Bryan Hidalgo

Y siento que sí sería bueno, tal vez esté hacerlo por por objetivos, para que sellos en algún momento nosotros sentimos que este que selló queremos darle un poquito más de chance a algo y pues tengamos esa este, ese esa opción, por decirlo así que no nos hayan atado a todo el proyecto y.

00:21:02 Bryan Hidalgo

Apagar todo el.

00:21:03 Bryan Hidalgo

El costo enteró del sistema. Así fuera el caso, yo creo que.

00:21:07 Bryan Hidalgo

Ahí, pues sí.

00:21:07 Bryan Hidalgo

Se podría ir.

00:21:08 Bryan Hidalgo

¿A este o si se podría?

00:21:10 Bryan Hidalgo

¿Pagar todo, pero sí pues para que?

00:21:11 Bryan Hidalgo

Se considere y todo no sé qué les parece.

00:21:17 Erick Mora

Hyo del el objetivo de la reunión era di, pues obtener el visto bueno de ustedes para seguir a.

00:21:26 Erick Mora

Avanzando con ellos ya decirles que sí, que desarrollen la la aplicación.

00:21:31 Frick Mora

Y ya tenemos un presupuesto que es casi el 50% de lo que.

00:21:38 Erick Mora

De lo que nos están cobrando.

00:21:39 Erick Mora

¿Verdad lo podemos lo podemos podemos?

00:21:42 Erick Mora

Pagarlo apenas se desarrolle.

00:21:44 Erick Mora

Un 50% verdad este y el resto lo podemos pedir ahora, en enero, para que la asamblea no lo pruebe y poder terminar de pagar, entonces es la el objetivo mía. Lo reuniones este.

00:22:01 Erick Mora

Y, pues obtener el visto bueno y ustedes como para poder ya hacer la la negociación formal con la compañía.

00:22:11 Gerardo Noguera

¿Preguntó este Erik, qué pasa si, por ejemplo, con acordado nosotros tenemos posibilidad de ejecutar 3 millones y medio? ¿Verdad que pasa si nosotros le decimos a la empresa necesitamos esto?

00:22:20 Erick Mora

Ahorita sí, sí.

00:22:24

Esto y esto.

00:22:26 Gerardo Noguera

Y para la segunda etapa, más bien le vendemos a la asamblea para solventar esta etapa. ¿Se ocupa esto 8 o prefieres que la asamblea mejor apruebe una sola cosa?

00:22:36 Erick Mora

No es que.

00:22:36 Erick Mora

Ya se aprobó casi un 50 por 100.

00:22:40 Erick Mora

¿Entonces este lo que yo estaba pensando en llegar y decir que se desarrolló ya un 50% con lo aprobado, necesitamos el otro 50 por 101 poquito más verdad y ya con eso se termina de pagar el desarrollo total, verdad este?

00:23:01 Erick Mora

¿Pero no sé qué les parece a ustedes?

00:23:01 Gerardo Noguera

Diría que.

00:23:03 Gerardo Noguera

Yo diría que está bien, lo único es que si creo que por una cuestión de cubrirnos.

00:23:07 Orador 6

¿YY desde que?

00:23:08 Gerardo Noguera

¿Se haga como es la cosa tener ahí una 3 cotizaciones para la gente que va a preguntar por qie esa empresa porque ese monto y cuando ya se vea que anda por ahí todo ese valor, entonces uno justifica verdad? Eso es lo único que nada más creo que que comentaría que no supiéramos nada.

00:23:23 Erick Mora

¿Es así?

00:23:27 Erick Mora

¿Entonces tenemos que conseguir otras 2 propuestas, verdad? Porque como les decía, eso es completamente personalizado. ¿Él, por ejemplo, el señor este de la página web que nosotros tenemos al final nunca brindó la cotización, si no me equivoco, Brian, YY marco estaban detrás de eso y al final nunca, nunca brindó el detalle, verdad? Entonces el informático este entonces no tenemos como otro otro.

00:23:52 Erick Mora

¿No otra referencia, verdad? Entonces es.

00:23:57 Gerardo Noguera

¿Ahí tal vez no ahí, tal vez podría ser, digamos, por ejemplo, el Colegio de médicos tiene una super pagina, no viene ahí la página, la empresa que lo hizo llamar a la empresa y decirle mira, quiero una pagina igualita al colegio médico, cuánto vale esa? ¿Eso nos podría ayudar para justificar eso? Claro, estoy, estoy, estoy disparando a lo loco.

00:24:17 Erick Mora

¿Qué tendríamos entonces que comenzara a investigar más verdad? Porque creo que Brian y marcó estuvieron viendo a la gente.

00:24:27 Erick Mora

Pero como que no fue muy muy fácil de.

00:24:31 Erick Mora

¿De conseguir esa información, verdad a Brian?

00:24:34 Bryan Hidalgo

Sí, perdón, nada más para aclarar ahí.

00:24:37 Bryan Hidalgo

Ártico se había enviado a continuación, pero bella.

00:24:45 Orador 1

Belio gusta como bien.

00:24:50 Aris Barbieri

No se escucha, no se escucha así.

00:24:52 Gerardo Noguera

¿No se escucha, no?

00:25:00 Bryan Hidalgo

En la escucha no no.

00:25:01 Aris Barbieri

Sí, ahora sí, ahora ahora sí.

00:25:02 Bryan Hidalgo

De qué raro este entonces vuelvo vuelvo ahí no sé de dónde es, donde no se.

00:25:10 Erick Mora

Te veo desde cero.

00:25:12 Bryan Hidalgo

Ah ok veni formato, se había enviado una foto de espera para esta página que no era tan robusta, o sea, era que selló.

00:25:19 Bryan Hidalgo

Como un ente.

00:25:20 Gerardo Noguera

Asco te puedo decir vagina que se.

00:25:22 Bryan Hidalgo

Está Armando OO.

00:25:27 Bryan Hidalgo

¿Entonces mira cotiza mucho más baja que no recuerdo bien, pero creo que eran 3000 USD o algo así? No, no, no tengo el dato, pero tiene un valor mucho menor. Entonces este sí que es.

00:25:45 Orador 1

Bell después.

00:25:52

Es por ellos.

00:25:53 Bryan Hidalgo

Creo que yo le había dicho a marco bueno, marco me había dicho que le iba a buscar el deudas.

00:25:59 Gerardo Noguera

No sé si podría o algo.

00:26:02 Bryan Hidalgo

Sabemos quedado en eso, pero no.

00:26:04 Gerardo Noguera

Lo único es.

00:26:05 Gerardo Noguera

Nada más esas esas, esas cosas que ustedes hicieron de que preguntaron y que pidieron cotizaciones nada más guárdenlas como evidencia por si alguien pregunta por qué el problema es que a veces sale gente que quiere entender lo que no existe.

00:26:18 Gerardo Noguera

¿Y pregunta y pregunta cosas incómodas?

00:26:21 Gerardo Noguera

Y yo siempre me he cubierto que cuando me me hacen esas preguntas incómodas.

00:26:26 Gerardo Noguera

Ya digamos que ya he previsto la respuesta porque nos ha pasado y cosas que no esperábamos, como por ejemplo la Asamblea Extraordinaria de ella apareció un agremiado pregunta no preguntando, prácticamente denunciando de una manera, me parece él tiene la razón, no, no voy a negar eso, pero me parece que la forma no fue, entonces es por eso que lo digo nada más que yo, yo yo puedo por mi lado, voy a buscar también ahí un par de pajitas ahí que conozco de.

00:26:57 Gerardo Noguera

Que que es muy buena de un colegio, creo que la del colegio psicólogos que a ver que me digan un número redondo y se lo pregunto. Demás, les vendo hasta la idea de que me digan d no, eso vale 20000 USD, porque yo sé que esto no es barato.

00:27:10 Gerardo Noguera

Creo que es lo que yo quiero es que la es la es que tengamos clara la línea de la respuesta que vamos a dar y la justificación de porque ahora es específica. Cuando algo se especificó, ya las cosas cambian.

00:27:22 Erick Mora

¿Si es que no se puede, perdón, no sé lo que se trató de detener con esta compañía fue una conversación como para tratar de explicarles cuáles eran las necesidades de nosotros, porque el el detalle es que los informáticos que a veces se pueden contactar, verdad?

00:27:42 Erick Mora

Ellos a veces hacen el desarrollo o el planteamiento económico en función a un montón de supuestos que nosotros no cumplíamos con un.

00:27:52 Erick Mora

Montón de de eso.

00:27:53 Erick Mora

Supuestos entonces este y con con varios. ¿Yo traté de reunirme este y fue imposible, verdad? ¿Hay gente que no que no que no podía reunirse, verdad?

00:28:06 Erick Mora

De hecho, con esa compañía intentamos casi por un mes reunirnos hasta que finalmente concordamos en.

00:28:12 Erick Mora

En un día y por eso fue.

00:28:13 Erick Mora

Que yo grabé el el.

00:28:16 Erick Mora

¿La sesión con ellos, verdad este pero, pero hay, o sea, lo que pasa es que vi, tenemos que que si vamos a hacer esto tenemos que ponerle una fecha ya entrega, verdad este? Para porque si no no vamos a no vamos a avanzar con con el desarrollo.

00:28:21 Orador 6

¿Porque yo?

00:28:35 Erick Mora

¿De esto, verdad?

00:28:37 Gerardo Noguera

Yo yo estoy de acuerdo, lo único es que hay que decirle al desarrollador.

00:28:40 Gerardo Noguera

Que en enero se va a pedir un presupuesto adicional y que él tiene que darnos algo que mostrar para que eso se apruebe, para que la gente vea de verdad la calidad de lo que se está haciendo es como.

00:28:54 Gerardo Noguera

¿De que él tiene que saber venderse, verdad? No sé si me entiende presidente.

00:28:57 Erick Mora

Sí, sí, él es.

00:29:00 Erick Mora

¿Es una persona que está acostumbrada a ese tipo de cosas, verdad? Por eso más bien este.

00:29:06 Erick Mora

¿Me dijo que que se podía trabajar por objetivos y que nosotros mismos fuéramos evaluando el trabajo, verdad y que no se pagará hasta que nosotros estuviéramos con satisfechos con el trabajo, entonces por eso fue que a mí me gustó porque hay gente que te dice paguen el 50% y después este me paga el resto, verdad este? Y los trabajos a veces no quedan tan bien como uno espera, entonces por eso fue que.

00:29:36 Erick Mora

¿De esta compañía fue fue así un poco abierta, verdad? ¿Pero y si ustedes quieren ver otras otras apps?

00:29:42 Gerardo Noguera

Una no, no, no, no, no por.

00:29:44 Luz Moya

Una aclaración por favor.

00:29:44 Gerardo Noguera

Mí está bien.

00:29:48 Luz Moya

Sí, yo estoy de acuerdo con con que hagamos el el contrato, digamos con ellos que formalicemos que lo hagamos por por objetivos, puede ser y que nos fijemos que le pidamos objetivos de aquí a diciembre para que en enero le podamos ofrecer.

00:30:07 Luz Moya

Salgo al al colegio todo en la asamblea de que haya algo hecho en ese momento y que para eso la verdad nosotros podríamos decirle, bueno, queremos como objetivos primeros esto esto y esto y le vamos a pagar tanto.

00:30:23 Luz Moya

No necesariamente el 50% podría ser menos, pero si ya está aprobado vamos debole de una vez si y que si la gente pregunta que si hubiera otro que sí más barato, búsquelo y tráigame, ni hubiera que no lo va a encontrar.

00:30:39 Erick Mora

De ahí.

00:30:39 Gerardo Noguera

Sí bien tu viento igual también.

00:30:42 Erick Mora

Ahí este cómo se llama ellos por este primer año que dan como un tipo de garantía. ¿Ya después ellos dan dan el servicio de mantenimiento, inclusive la garantía sobre el mantenimiento en los en los servidores y demás, verdad?

00:31:02 Erick Mora

¿Ellos ellos tienen ese costo, los costos son evidentemente inferiores, verdad? Yunov es el costo del desarrollo de la.

00:31:09 Frick Mora

¿Página es un servicio que ellos brindan y garantizan, verdad? Este igual ahorita no recuerdo si venía ese detalle en.

00:31:17 Erick Mora

La en la.

00:31:19 Erick Mora

En la cotización, pero la la puedo revisar y entonces le digo a la A la encargada que me actualice esa información y que entonces me la haga llegar para compartirla con ustedes, para ver el tema de mantenimiento y es.

00:31:33 Erick Mora

¿Este si hay un costo anual sobre ese mantenimiento, verdad? ¿Y saber que que hay una compañía que se va a encargar de darle el soporte, que no es ninguno de nosotros o algún miembro de la Junta directiva, sino que ya hay una compañía que se encarga de eso, verdad?

00:31:51 Marco Rodriguez

¿Disculpa es buena pregunta, es toda una empresa con la que que nos hace un par de meses? Disculpen las demoras.

00:31:58 Marco Rodriguez

Puso a actualizar el Windows y después un test.

00:32:02 Erick Mora

¿Sí marcó, es la misma, es la misma compañía que yo les graba el vídeo se los compartí y entonces este ustedes ustedes lo vieron, verdad? Sí.

00:32:14 Marco Rodriguez

Además, aseguró.

00:32:15 Bryan Hidalgo

¿Es que estamos nosotros, marco, yo presentes conjunto con Eric y después si fue esa reunión en la que estuvo solo ericky y se grabó este nada mas como para para aportar ahí, porque si antes de que se me olvide éste es Gerardo, usted mencionó eso?

00:32:31 Bryan Hidalgo

De tal vez buscarse alguna de esas páginas y decir la verdad que cuanto cobran, yo creo que eso es importante porque es que a veces uno después o nos pasó de verdad con el informático que teníamos, como no entiendo perfectamente.

00:32:45 Bryan Hidalgo

Sí pues, abajo hay un número.

00:32:50 Bryan Hidalgo

Los detalles que los que nos pusieron a continuación, expresó este tal vez a 105 a tener un número de.

00:32:57 Bryan Hidalgo

¿Este si exacto porque porque si realmente uno y pues es como nosotros, verdad? Tenemos nuestra nuestra. ¿Cómo decirlo? Nuestro lenguaje en la parte de física.

00:33:09 Bryan Hidalgo

Bueno, ellos también leguage la parte de información y cualquier detallito puede hacer, diceque que el que lo que de verdad que no estoy mencionando no sé.

00:33:17 Gerardo Noguera

Nada pero pero mándemelo, pero igual ya vamos a ver yo lo yo lo lo lo que mencione es por una cuestión de de curarnos en salud en algunas cosas.

00:33:28 Gerardo Noguera

Pero digamos ya, el tema ha sido muy.

00:33:30 Gerardo Noguera

Analizado por usted, ericky.

00:33:32 Gerardo Noguera

Por lo que entiendo marco que fueron los que tomaron la batuta en esto.

00:33:35 Gerardo Noguera

Si llamo yo confío en el trabajo de ustedes, o sea, yo no tengo ningún problema nada más.

00:33:39 Gerardo Noguera

Lo que yo.

00:33:39 Gerardo Noguera

Insisto es en que guarden nada más.

00:33:42 Gerardo Noguera

Esa comunicación no les dieron respuesta. Bueno, el colegio necesita resolver ese tema desde hace no ahorita necesita resolverlo desde hace 20 años no ha podido ya ahora se tomó la decisión y listo, más bien yo pensaría ahorita en que formulemos el punto del acuerdo para decidir qué se va a empezar con esta empresa.

00:33:59 Gerardo Noguera

¿Y qué vas eleva a ir pagando por etapas acorde a lo convenido y que se va a traer a una próxima reunión?

00:34:05 Gerardo Noguera

¿Cuál es el convenio?

00:34:05 Gerardo Noguera

Con la empresa y démosle viaje y que no eso si la empresa no de ojalá que mostraren de enero para que fácilmente la asamblea no de la otra parte que falta.

00:34:15 Erick Mora

¿Sí, perdón antes de que te hable la palabra aris como les digo, vea, eh? ¿Ellos ofrecieron darnos un paquete así por objetivos y demás, verdad?

00:34:25 Erick Mora

¿Porque a mí me pareció que que ellos podían resolver todo muy rápido, verdad? Y tal vez no quedaba a lo que nosotros queríamos, pero este ellos pueden trabajar más rápido, indudablemente.

00:34:38 Erick Mora

Es una compañía que se dedica al desarrollo de software y demás, entonces este lo pueden hacer sumamente rápido, pero sí está bien, entonces yo creo que podemos tratar de de hablar con ellos como para afinar más cositas y tratar de establecer esos esos objetivos. Aris.

00:34:56 Aris Barbieri

Esa novela bueno yo concuerdo completamente con lo que dice Gerardo también.

00:35:01 Aris Barbieri

Eh, me parece que es importante cómo o sea yo no dudo de que de que ésta sea de que el proceso de la toma de esta decisión fue bien hecha verdad y.

00:35:13 Aris Barbieri

Y de que todo está en regla, lo que sí creo, digamos yo como alguien, o sea, yo me pongo a pensar cómo lo vería yo como alguien de afuera, alguien que no está tal vez enterado de la atención del colegio y que de lo que va a ver eso.

00:35:28 Aris Barbieri

¿Por qué has elegido esta empresa? ¿Cuál fue el criterio? ¿Cuál fue el entonces? Tal vez como toda la documentación o incluso si tiene algún tipo de estudio de mercado, si se tienen cotizaciones con otras personas que ofrecen, ofrecen y al final de todo sea como para tener algo que mostrar al final no sea así.

00:35:49 Aris Barbieri

Bueno, me imagino que todos tienen nada más como tener organizada documentacion.

00:35:54 Erick Mora

Sí es, tal vez.

00:35:56 Erick Mora

¿Eh, cómo le estaba diciendo el proceso? ¿Se trató de seguir, verdad? ¿Este con varias empresas, verdad?

00:36:04 Erick Mora

Este nos dividimos el trabajo entre Brian, marco y mi persona y este la primera persona que contactamos al informático que nos da soporte, verdad es Brian tuvo una reunión que grabó con él.

00:36:22 Erick Mora

Y prácticamente que nada que ver verdad lo que propuso, nada que ver verdad este y estaba.

00:36:30 Erick Mora

Por, digamos, por menos de lo que nos están ofreciendo. Ahora estaba cobrando que selló casmiquela la entre la tercera y la cuarta parte.

00:36:43 Orador 6

Sí yo.

00:36:44 Gerardo Noguera

Pensaría que más bien el primer.

00:36:46 Gerardo Noguera

Un acuerdo de hoy más bien sería.

00:36:49 Gerardo Noguera

¿Eh un punto por digamos un punto donde justifiquemos por qué elegimos a esta empresa?

00:36:57 Gerardo Noguera

Y el otro punto, empezar un contrato con ella.

00:37:01 Gerardo Noguera

Ya y así ya no justificamos por qie elegimos esta empresa. Bueno, estamos en eso. Precisamente ya queda el punto en la.

00:37:09 Gerardo Noguera

Ksa se eligió.

00:37:09 Gerardo Noguera

Y estamos, yo creo que no es mucho que que.

00:37:13 Bryan Hidalgo

Hace mucho.

00:37:13 Erick Mora

Es que no así un poco complicado. ¿Hay veces que estas mismas compañías no?

00:37:18 Erick Mora

No contestan verdad este hay unas páginas web que ni siquiera dice quien la desarrolló entonces es un poco difícil conseguir esta información.

00:37:29 Erick Mora

¿Hay unas que son muy buenas, muy versátiles y demás, pero a veces la información no están tan fácil de de seguir, verdad?

00:37:38 Erick Mora

¿Entonces, eh? Al final esta compañía nos contactó para para ofrecer nosotros servicio y ellos también desarrollan este tipo de servicios.

00:37:49 Erick Mora

Entonces este por eso fue que seguimos con interés con ellos.

00:37:54 Erick Mora

Y además, fue diga alguien que que nos está dando seguimiento y nos está dando trazabilidad, entonces este.

00:38:02 Erick Mora

Por eso fue que que continuamos con ellos.

00:38:05 Erick Mora

Igual, yo estoy de acuerdo con lo que dice Gerardo, o sea, podemos ya hacer un un acuerdo para votar en el sentido de que yo no sé de dónde más justificar.

00:38:18 Erick Mora

A para tener otras compañías ha sido un proceso bastante tedioso, creo que llevamos casi todo este año. Brian marquillo tratando de de gestionar esto, verdad y.

00:38:32 Erick Mora

Y el presupuesto que se había reservado era muy poco para este desarrollo, por eso fue que hicimos la anterior asamblea para tratar de tener un poco más de presupuesto.

00:38:43 Erick Mora

Y, con ese presupuesto que nos asignaron, casi pagamos el 50% de lo.

00:38:47 Erick Mora

Que nos están cobrando ahora.

00:38:50 Erick Mora

¿Entonces, no sé cómo ven ustedes, eh? Desarrollar un acuerdo como para.

00:38:56 Erick Mora

¿Para elegir votar esta esta opción que les queda es enviada por whatsapp este y qué?

00:39:04 Erick Mora

¿Y que vistes tienen toda la información, verdad?

00:39:08 Gerardo Noguera

Detiene el nombre de.

00:39:09 Gerardo Noguera

¿La empresa, por qué no construimos el acuerdo?

00:39:15 Bryan Hidalgo

Perdóname por.

00:39:17 Gerardo Noguera

Perdón, qué contratos días asegurémonos de que el contrato va a ser en colones Eric nada más por enviarnos.

00:39:23 Erick Mora

Lo le digo a la A la muchacha que me lo que lo pasa, cordones nada más que es la moneda que manejamos y.

00:39:32 Gerardo Noguera

Y ahora y ahora que está bajo el dolar apure.

00:39:35 Erick Mora

Sí mi segundo, nada más para buscar el.

00:39:39 Erick Mora

El nombre correcto de la de la.

00:39:42 Marco Rodriguez

Mientras, mientras Erick busca eso, también mencionar que esta búsqueda también va desde antes, cuando comisión con Brian de este tradicional isis también estaba Isaac e hizo un una investigación profunda de no sólo la posibilidad de comprarlo, sino cómo hacerlo nosotros, pero también vimos que era una opción.

00:40:11 Marco Rodriguez

Viable, pero también costosa. Entonces también creo que un punto rescatar es que incluso desde desde 2021 eh se se viene buscando y pues un año esto creo que eso ha sido de las mejores opciones que.

00:40:32 Marco Rodriguez

Te hemos encontrado.

00:40:35 Erick Mora

Mhm si quieres les comparto la pantalla para que vean el nombre de la compañía.

00:40:44 Erick Mora

Aquí está, sí.

00:40:44 Orador 1

Perdón, versión.

00:40:48 Erick Mora

No sé si la si la pueden ver.

00:40:50 Erick Mora

¿Pero es esta?

00:40:51 Erick Mora

Verdad esa es la oferta igual se las.

00:40:53 Erick Mora

¿Puedo enviar ahorita mismo?

00:40:55 Erick Mora

El PDF otra vez de lo que ellos enviaron, ese es el nombre de la compañía de desarrollo técnico empresarial.

00:41:01 Erick Mora

ADI.

00:41:03 Erick Mora

Que sea verdad.

00:41:05 Erick Mora

¿Y este aquí está perdón, aquí ustedes pueden ver la la propuesta, verdad? ¿Es lo que ellos nos enviaron desde mediados de octubre, verdad? Todo, eh.

00:41:17 Erick Mora

Pues la la la propuesta.

00:41:20 Erick Mora

¿Entonces, esto solo igual si ustedes lo quieren volver a ver con mucho gusto, yo solo se los comparto, pero este aquí vienen algunos de los de las cositas que ellos pueden ir desarrollando, verdad?

00:41:34 Erick Mora

Esto es o eso se los había enviado.

00:41:36 Erick Mora

¿Por whatsapp verdad?

00:41:37 Erick Mora

Entonces toda la toda la información de lo que ellos, de lo que ellos puedan desarrollar.

00:41:43 Bryan Hidalgo

Me escuchan por ahí.

00:41:45 Bryan Hidalgo

Sí, sí, no es lo que iba a decir nada más ahí para agregar que marcó. ¿Estaba mencionando eso de que después se buscó cómo hacerlo nosotros?

00:41:54 Bryan Hidalgo

Bueno, es vacilón también y es algo que hay que considerar con esta empresa que ellos nos están dando, básicamente el poder del código, o sea, no es como de que la empresa nos entregue producto cerrado, sino que es un producto que nosotros también ya entregado este podemos modificar a conveniencia.

00:42:12 Bryan Hidalgo

¿Verdad que selló? No nos gusta algo que que haya o qué sé, yo queremos hacerle un pequeño cambio éxito.

00:42:17 Bryan Hidalgo

Entonces uno perfectamente, este no tiene que contactar los años nada por uno solo puede llegar y hacer las modificaciones.

00:42:25 Bryan Hidalgo

¿Que es algo?

00:42:25 Bryan Hidalgo

Que a.

00:42:26 Bryan Hidalgo

¿A veces muchas empresas no ofrecen justamente porque saben de que estaba entregando todo, verdad? ¿Básicamente están dando toda la estructura y tú bien dices, me imagino que viene en la parte?

00:42:36 Gerardo Noguera

Perfecto gracias nada mas asegurémonos de que de que vengan el contrato.

00:42:40 Gerardo Noguera

Que el código.

00:42:40 Orador 6

No es sempre.

00:42:42 Bryan Hidalgo

Ellos lo dejaron y después si.

00:42:45 Bryan Hidalgo

Este qué bueno como estaba mencionando doña luz.

00:42:49 Orador 6

O sea en.

00:42:49 Bryan Hidalgo

Estos momentos, el presupuesto que se tiene no es el completo y no sería prudente. Siento yo llegaría a ser o les a ellos que hagamos un un contrato de todo el de todo el proyecto sin tener ese presupuesto aprobado, entonces sería bueno como tener ciertos objetivos de esto, del del de la propuesta que ellos entregaron decir como ok, hagamos se si es es eso ya es del presupuesto que nosotros hemos en tus y hagamos entonces esa primera parte y después ya di cuando se tiene.

00:43:17 Bryan Hidalgo

El siguiente presupuesto.

00:43:18 Bryan Hidalgo

Y, pues se se realiza el segundo contrato, por decirlo así.

00:43:21 Bryan Hidalgo

¿Siento yo que sería lo más prudente suponiendo bueno, diciendo eso, verdad? Hay que.

00:43:24 Gerardo Noguera

¿Gracias por qué? ¿Pero qué es?

00:43:26 Gerardo Noguera

Lo que puede hacerse es que se haga.

¿Sí, algo así, sí, yo diría cómo llegar y decirle verdad? ¿Se tiene eso en estos momentos, qué puede hacerse con eso?

00:44:13 Bryan Hidalgo

Y, pues que entonces hacer el contrato con esas con esos servicios de los que nos alcanza, digámoslo.

00:44:18 Bryan Hidalgo

Así con el presupuesto actual.

00:44:20 Erick Mora

Sí, no hay problema. ¿Yo creo que puedo hablar con ellos mañana y les pido que me hagan una contraoferta, verdad?

00:44:28 Erick Mora

Una contrapropuesta y entonces este podemos dividir el proyecto como ustedes dicen, en 3 etapas ver cuanto nos alcanza.

00:44:38 Erick Mora

Con el presupuesto que tenemos al.

00:44:39 Erick Mora

Día de hoy.

00:44:40 Erick Mora

Y entonces este dile entramos, yo creo que sería sería eso verdad IA para.

00:44:47 Erick Mora

Para para avanzar, porque si no, no, no vamos a terminar nunca eso.

00:44:52 Bryan Hidalgo

Claro, yo lo que voy a hacer, perdón, perdón, doña luz si quiere abrir.

00:44:58 Luz Moya

No yo lo que quería era simplemente proponer.

00:45:01 Luz Moya

Que la Junta.

00:45:02 Luz Moya

Veo que se continúe con los trámites para la contratación de esa compañía para que realice tales y tales labores dividiendo en 1/3, lo que sea que que haya que vivir ese trabajo y que la cancelación se hará de acuerdo precisamente.

00:45:19 Luz Moya

Con con con.

00:45:20 Luz Moya

Los servicios prestados.

00:45:22 Erick Mora

Ok.

00:45:23 Luz Moya

La tapa unidos, por ejemplo, pero que simplemente aprobamos que vamos a contratar la compañía.

00:45:29 Bryan Hidalgo

Sí, sí, creo que es.

00:45:30 Bryan Hidalgo

Algo presente como para no tener que esperar.

Está claro. 00:45:34 ¿Claro, cuánto vale eso? 00:45:34 Erick Mora Ese sería. 00:45:35 Gerardo Noguera No te contrato. 00:45:36 Gerardo Noguera Pero vamos a la compañía. 00:45:38 Luz Moya ¿Y no lo han probado la compañía? 00:45:41 Luz Moya Dado el contrato que nos están ofreciendo. 00:45:44 Luz Moya En el fondo. 00:45:45 Bryan Hidalgo ¿Qué gana por alguna parte que dice que lo que se va a hacer es comprar o que esté con el presupuesto que ya vi? ¿Ya tenemos aprobado por la asamblea verdad? Y así ya no. 00:45:53 Bryan Hidalgo Como le tengo que esperar. 00:45:55 Erick Mora Perfecto, entonces si quieren botemos ese acuerdo que que mencionó doña luz, igual está como le dije, estoy grabando esto, entonces le puedo pasar a marco ahora. 00:46:07 Erick Mora

La la sesión para que él desarrolle el acta marco y acuérdate de pasar el otro acta de la sesión

extra de la Asamblea Extraordinaria. No sé si la tenemos por ahí todavía.

00:45:31

00:46:10 Marco Rodriguez

Por favor.

00:46:19 Marco Rodriguez

Debo tener la leche ya nada más sería pasará nada más voy a.

00:46:23 Marco Rodriguez

La paso ahora porque ya vi que si le cargo mucho la compu.

00:46:23 Gerardo Noguera

Una preguntita.

00:46:26 Marco Rodriguez

O vuelve a las 1000.

00:46:26 Erick Mora

Oh ok jefa.

00:46:27 Gerardo Noguera

Leopoldo no pudo conectarse, no sabe por quién.

00:46:30 Erick Mora

Mmmm ahora puso varias veces que tenía problemas con el audio y CC salió, se volvió a conectar y ahora otra vez se.

00:46:39 Erick Mora

Salió, entonces, no sé qué pasó.

00:46:43 Erick Mora

¿Sí, entonces dime el acuerdo sería probar el a la compañía, verdad? ¿Este y qué se le va a pedir la ya un?

00:46:55 Erick Mora

Un contrato donde podamos ver los tratos de desarrollo de la de la página web y ver este cuánto nos alcanza por decirlo así, para pagar con con este presupuesto que tenemos aprobado el día de hoy y ver si para Nokia el día que tenemos la la Asamblea General en enero, entonces podemos podemos presentar un adelanto de lo.

00:47:19 Erick Mora

El que lo que tendríamos desarrollado para para.

00:47:23 Erick Mora

¿Para el colegio, entonces?

00:47:27 Erick Mora

¿De mi parte esto sería bueno, votamos verdad entonces? ¿Eh? ¿Y si si votamos si quedan acuerdo?

00:47:35 Erick Mora

Acuerdo en firme, espera.

00:47:37 Bryan Hidalgo

Nada más ahí, agregó este aris para que esté tranquilo voy a intentar hacer saco con lo que es esta continuación que ellos enviaron esos detalles, no voy a enviar precios, pero intentar mandarle eso una empresa como decir cómo esto es lo que quiero a ver si responden a ver si responden con algo más concreto para tener ahí para para presentar el en la asamblea.

00:47:57 Bryan Hidalgo

Para estar tranquilo.

00:47:58 Orador 1

Sí, sí, es que yo.

00:47:59 Erick Mora

Creo que no van a cobrar mucho más caro, pero pero bueno, hagamos ese ese tema.

00:48:04 Orador 6

No no no, no ya ya ya más bien hagámoslo alrededor playa con lo que los que ustedes ya hicieron.

00:48:12 Orador 6

Lo que usted.

00:48:15 Erick Mora

Se le corto.

00:48:15 Aris Barbieri

Díselo con alguien. 00:48:16 Erick Mora El gordo. 00:48:18 Gerardo Noguera El esfuerzo que ustedes calles hicieron. 00:48:24 Bryan Hidalgo No soy yo. 00:48:24 Orador 6 Las melodías si quieres una minuta. 00:48:26 Erick Mora Pero si quieres si quieres quite la Cámara. Gerardo. 00:48:28 Gerardo Noguera De hicimos y ya nos contó. 00:48:31 Gerardo Noguera ¿Y que ustedes dicen? 00:48:32 Gerardo Noguera Que sencillamente se adjunta a está acá para que sean como los criterios de decisión, pero puestos en blanco y *****. No, no, no, no es necesario nada, porque para mejorar el audio Concha. 00:48:41 Erick Mora Bien señoras y repita. 00:48:46 Erick Mora Repito Gerardo. 00:48:53 Erick Mora

Brian yo creo que lo que estaba diciendo Gerardo es que que trate de generar como un mini informe de todo el procedimiento que hemos desarrollado para que entonces quede constancia

en en esta en esta acta que este nosotros hemos desarrollado un proceso que no es algo antojadizo.

00:48:54 Aris Barbieri

Podemos tú.

00:49:00 Orador 1

Te quiero.

00:49:02 Orador 1

Claro que se.

00:49:12 Erick Mora

¿Verdad y entonces tal vez te puedes desarrollar esto y vos y markle OOO los 3 lo firmamos, no hay ningún problema, verdad? ¿Donde mostramos el proceso que hemos desarrollado para después como para encontrar esta compañía verdad? Y de esa forma dice alguien quiere verlo igual este.

00:49:31 Erick Mora

¿Podemos podemos ponerlo este informe en la en la cómo se llama en la asamblea, verdad? ¿Entonces ya quedamos curados en eso?

00:49:42 Bryan Hidalgo

Está bien.

00:49:44 Aris Barbieri

Pues a ver si estaba pensando yo también, o sea, como nadamas la compartirla documentacion de lo que se hizo de manera ordenada y yo creo que eso es más que suficiente.

00:49:53 Erick Mora

¿También no hagámoslo así, entonces mejor y entonces vamos a este punto, entonces dónde?

00:50:00 Erick Mora

Para ver si todos están de acuerdo en que aprobamos la contratación con esta compañía, entonces ahí si usted vota barco, aunque se Levante el pulgar.

00:50:11 Marco Rodriguez

Sí puede ser, pero no.

00:50:13 Gerardo Noguera No estoy de. 00:50:13 Bryan Hidalgo Acuerdo también. 00:50:15 Orador 6 ¿De acuerdo estoy de acuerdo? 00:50:15 Erick Mora Perfecto, pero lo pongo si quiere hacer así, por lo menos que en la Cámara. 00:50:19 Erick Mora Para para ver. 00:50:21 Erick Mora ¿O sea abstiene no sé bueno, entonces estaríamos 1234562 Leopoldo usted a favor o abstiene de la votación? 00:50:33 Marco Rodriguez Creo que Leopoldo no es escuchando porque no nos estaba escuchando antes que con el mensaje. 00:50:38 Erick Mora Dijo que tenía problemas con el sonido. Bueno, se le quedó otro a la imagen pegada. 00:50:46 Bryan Hidalgo Sí, creo que los mejores se consideran una abstención para no. 00:50:50 Erick Mora ¿Sí, entonces estaríamos eh aris José Pablo, mi persona Gerardo? 00:50:57 No no no. 00:50:58 Gerardo Noguera No le pongan atención póngale que no pudo ejercer el voto. Ok, sí. 00:51:04 Erick Mora

Ok perfecto no pudo, no pudo hacer el.

00:51:07 Erick Mora

Voto sí es que.

00:51:08 Erick Mora

Se quedó congelada la imagen.

00:51:10 Erick Mora

¿Y bueno, entonces este no han habido solicitudes de inscripción, verdad? De de pero.

00:51:17 Erick Mora

¿Este hay un tema que estamos tratando de ver gerardillo que es el tema, hay un tema con la Contraloría general de la República y declaraciones de fondos, y no sé que hay muchos colegios que están peleando este tipo de cosas, verdad entonces este?

00:51:37 Erick Mora

¿Si nosotros estamos ahí, hemos recibido informaciones de la control de la de la Contraloría, pero todavía no tengo que sentarme con Gerardo para ver tal vez la otra semana o dentro de 15 días, cómo vamos con eso?

00:51:51 Orador 6

Ya ya les explico.

00:51:53 Gerardo Noguera

El asunto es el siguiente, en el presupuesto que hay que presentar a la Contraloría que dice que estamos sometidos a las reglas fiscales, aunque no.

00:52:01 Gerardo Noguera

Tan fondos públicos.

00:52:03 Marco Rodriguez

El rarísimo.

00:52:06 Gerardo Noguera

Resulta que hay una serie de ítems.

00:52:09 Gerardo Noguera

Hay que presentar que no es nada del otro mundo el problema que tiene.

00:52:14 Gerardo Noguera

¿Es que, por ejemplo, con todo y todo, verdad?

00:52:19 Gerardo Noguera

El orden que yo llevo en el uso de cheques de este año.

00:52:23 Gerardo Noguera

No se parece al orden que, por ejemplo, tenía el tesorero anterior y yo necesito cada número que de.

00:52:31 Gerardo Noguera

A la Contraloría darle trazabilidad.

00:52:35 Gerardo Noguera

Entonces son cosas en las que yo tengo.

00:52:37 Gerardo Noguera

Que tener muchísimo cuidado.

00:52:39 Gerardo Noguera

Porque el tesorero de turno le pueden caer bronca del tesoro anterior, entonces por eso es que pases muy lerdo de las cosas.

00:52:45 Bryan Hidalgo

Ese es ese es el.

00:52:46 Gerardo Noguera

Asunto con con con esta parte de la de la Contraloría. No es que la plata sea malgastado ni nada por el estilo, más bien todo.

00:52:52 Gerardo Noguera

Lo contrario, son muy austeros.

00:52:55 Gerardo Noguera

Pero este, eso es lo lerdo y eso es lo lerdo y yo no tengo tanta certeza o información de lo anterior.

00:53:03 Gerardo Noguera

¿Eso es lo que me ha puesto como a buscar mucho, me entiendes?

00:53:07 Bryan Hidalgo

Si perdonaría una consulta y esto el gasto de la de la página web como es parte del presupuesto, esos no va a afectarnos después. ¿O sea, cuál es la penalización? Por decirlo así, para nosotros si el presupuesto aumentó.

00:53:23 Bryan Hidalgo

Oh no pueden ser.

00:53:23 Erick Mora

Mensaje es que el presupuesto se se pidió aumentar en una asamblea.

00:53:28 Erick Mora

¿Entonces, para eso son las asambleas, verdad? Evidentemente este.

00:53:33 Gerardo Noguera

No pero está.

00:53:34 Bryan Hidalgo

¿Con la regla fiscal? No, no, porque ni si fue aprobado, pero digo yo pongo a verla fiscal por lo de que es como que no se supone que se puede aumentar del presupuesto del año.

00:53:41 Erick Mora

Esquela es que la regla fiscal aplica para las instituciones que reciben fondos directamente del Estado y eso es lo que está diciendo Gerardo.

00:53:50 Erick Mora

Nosotros, al igual que otros colegios pequeños, recibimos fondos únicamente de las cuotas de los de los.

00:53:58 Erick Mora

¿Mios este y, De hecho, todo este pleito que hay ahora con respecto AA como se llama AA los pagos de los aranceles que que tienen cada que tiene cada colegio por por hacer un cierto trámite, verdad? ¿Este cómo es que le estaban diciendo?

00:54:18 Erick Mora

¿Y bueno, ustedes han oído las noticias, verdad que?

00:54:21 Erick Mora

Ahora quieren eliminar este los.

00:54:25 Erick Mora

¿Sí, los camiones que tienen cada colegio los quieren eliminar, verdad? ¿Entonces este a nosotros ni siquiera nos aplica, porque creo que solo en el reglamento para para física médica tenemos ahí como una cifra o unas cifras, verdad?

00:54:39 Erick Mora

¿Pero pero dime nada más, verdad? De hecho, yo no creo que nadie en el colegio cobre con respecto a eso, sino que es una negociación directa entre el el oferente y el cliente. ¿Verdad? ¿Entonces este?

00:54:55 Erick Mora

Es muy es muy variable, entonces no es que nosotros tengamos ahí como como tarifas para para para el colegio, entonces eso no nos está aplicando, entonces di prácticamente que con Gerardo.

00:55:10 Erick Mora

A nosotros no entendemos por qué nos están pidiendo información, si nosotros no recibimos un sólo 5.

Se levanta la sesión 20:42

Firma Secretario
Colegio de Físicos de Costa Rica

Firma Presidente Colegio de Físicos de Costa Rica